

Proves d'accés a la universitat per a més grans de 25 anys

Economia de l'empresa

Sèrie 3

Fase específica

Qualificació		TR
Exercicis		
Suma de notes parcials		
Qualificació final		



UAB

Universitat Autònoma de Barcelona



Universitat de Girona



Universitat de Lleida



Qualificació

Etiqueta del corrector/a

Etiqueta de l'alumne/a

Opció d'accés:

- A. Arts i humanitats
- B. Ciències
- C. Ciències de la salut
- D. Ciències socials i jurídiques
- E. Enginyeria i arquitectura

Resoleu CINC dels sis exercicis proposats. Podeu utilitzar una calculadora científica, però no es permet l'ús de les que poden emmagatzemar dades o transmetre informació. En el cas que respongueu a tots els exercicis, només es valoraran els cinc primers.

Resuelva CINCO de los seis ejercicios propuestos. Puede utilizar una calculadora científica, pero no se permite el uso de las que pueden almacenar datos o transmitir información. En caso de que responda a todos los ejercicios, solo se valorarán los cinco primeros.

Exercici 1 [2 punts en total]

La societat Carn d'Olla, SA presenta a 31 de desembre de 2018 un actiu total de 3.200.000 euros, dels quals els accionistes n'han aportat 980.000 (totalment desemborsats) com a capital social. Hi ha un fons de reserva de 325.000 euros; es deuen 580.000 euros a proveïdors, 120.000 euros a la Hisenda pública, creditora, i 130.000 euros a organismes creditors de la Seguretat Social; la resta està finançat amb préstecs a llarg termini per un valor total de 950.000 euros.

El conjunt del capital de funcionament o activitat està format pels conceptes següents (percentatges sobre l'actiu total):

- Clients: 2 %
- Deutors: 3 %
- Disponible (caixa i bancs): 10 %
- Mobiliari: 20 %
- Maquinària: 15 %
- Terrenys i béns naturals: 10 %
- Existències de matèries primeres: 15 %
- Existències de productes en curs: 10 %
- Existències de productes acabats: 5 %
- Inversions financeres a llarg termini: 10 %

Ejercicio 1 [2 puntos en total]

La sociedad Carn d'Olla, SA presenta a 31 de diciembre de 2018 un activo total de 3.200.000 euros, de los que los accionistas han aportado 980.000 euros (totalmente desemborsados) como capital social. Hay un fondo de reserva de 325.000 euros; se deben 580.000 euros a proveedores, 120.000 euros a la Hacienda pública, acreedora, y 130.000 euros a organismos acreedores de la Seguridad Social; el resto está financiado con préstamos a largo plazo por un valor total de 950.000 euros.

El conjunto del capital de funcionamiento o actividad está formado por los siguientes conceptos (porcentajes sobre el activo total):

- Clientes: 2 %
- Deudores: 3 %
- Disponible (caja y bancos): 10 %
- Mobiliario: 20 %
- Maquinaria: 15 %
- Terrenos y bienes naturales: 10 %
- Existencias de materias primas: 15 %
- Existencias de productos en curso: 10 %
- Existencias de productos acabados: 5 %
- Inversiones financieras a largo plazo: 10 %

- 1.1.** Elaboreu el balanç de situació de l'empresa Carn d'Olla, SA i calculeu el resultat de l'exercici. [1 punt]
- 1.1.** Elabore el balance de situación de la empresa Carn d'Olla, SA y calcule el resultado del ejercicio. [1 punto]

- 1.2.** Què és el *fons de maniobra*? Calculeu-lo per a l'empresa Carn d'Olla, SA i interpreteu-ne el resultat. [0,5 punts]
- 1.2.** ¿Qué es el *fondo de maniobra*? Calcúlelo para la empresa Carn d'Olla, SA e interprete el resultado. [0,5 puntos]
- 1.3.** Calculeu les ràtios financeres de disponibilitat, liquiditat, tresoreria i solvència (o garantia). [0,5 punts]
- 1.3.** Calcule las ratios financieras de disponibilidad, liquidez, tesorería y solvencia (o garantía). [0,5 puntos]

Exercici 2 [2 punts en total]

Ejercicio 2 [2 puntos en total]

2.1. Indiqueu si les afirmacions següents són vertaderes o falses. En cas que siguin falses, reescriuiu-les perquè siguin vertaderes. [1 punt]

2.1. Indique si las siguientes afirmaciones son verdaderas o falsas. En caso de que sean falsas, reescribálas para que sean verdaderas. [1 punto]

	<i>Vertadera Verdadera</i>	<i>Falsa</i>
<p>a) L'equilibri econòmic es dona quan l'empresa està en disposició de fer els pagaments i satisfer les obligacions inherents a la seva activitat en els terminis establerts.</p> <p>a) El equilibrio económico se da cuando la empresa está en disposición de hacer los pagos y satisfacer las obligaciones inherentes a su actividad en los plazos establecidos.</p>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<p>b) L'impost sobre activitats econòmiques (IAE) és el que paguen les societats mercantils pels beneficis que obtenen. Aquesta quantitat ha de ser proporcional al benefici obtingut.</p> <p>b) El impuesto sobre actividades económicas (IAE) es el que pagan las sociedades mercantiles por los beneficios que obtienen. Esta cantidad debe ser proporcional al beneficio obtenido.</p>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<p>c) En el compte de pèrdues i guanys, la diferència entre els ingressos financers i les despeses financeres es denomina <i>resultat de l'exercici</i>.</p> <p>c) En la cuenta de pérdidas y ganancias, la diferencia entre los ingresos y los gastos financieros se denomina <i>resultado del ejercicio</i>.</p>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<p>d) El passiu no corrent és la massa patrimonial formada per tots els deutes de l'empresa amb un venciment igual o inferior a un any, és a dir, pels deutes a curt termini.</p> <p>d) El pasivo no corriente es la masa patrimonial formada por todas las deudas de la empresa con un vencimiento igual o inferior a un año, es decir, por las deudas a corto plazo.</p>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<p>e) Les reserves són els beneficis no distribuïts i acumulats per l'empresa, normalment com a conseqüència de no haver repartit uns dividendes determinats.</p> <p>e) Las reservas son los beneficios no distribuidos y acumulados por la empresa, normalmente como consecuencia de no haber repartido unos determinados dividendos.</p>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<p>f) El concurs de creditors es dona quan l'empresa no es pot fer càrrec dels deutes amb el seu patrimoni.</p> <p>f) El concurso de acreedores se da cuando la empresa no puede hacerse cargo de las deudas con su patrimonio.</p>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<p>g) La solvència a llarg termini és la capacitat de l'empresa de satisfer els deutes del passiu corrent amb els béns i drets de l'actiu corrent.</p> <p>g) La solvencia a largo plazo es la capacidad de la empresa de satisfacer las deudas del pasivo corriente con los bienes y derechos del activo corriente.</p>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<p>h) El període mitjà d'aprovisionament és el nombre de dies que, de mitjana, es tarda a fabricar els productes.</p> <p>h) El periodo medio de aprovisionamiento es el número de días que, como promedio, se tarda en fabricar los productos.</p>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

	<i>Vertadera Verdadera</i>	<i>Falsa</i>
<p>i) Des d'un punt de vista financer, el fons de maniobra és la part de l'actiu corrent que es finança amb recursos permanents, és a dir, amb patrimoni net i amb passiu no corrent.</p> <p>i) Desde un punto de vista financiero, el fondo de maniobra es la parte del activo corriente que se financia con recursos permanentes, es decir, con patrimonio neto y con pasivo no corriente.</p>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
<p>j) Les quantitats satisfetes per la propietat o pel dret d'utilització de programes informàtics corresponen al compte denominat <i>aplicacions informàtiques</i>.</p> <p>j) Las cantidades satisfechas por la propiedad o por el derecho de utilización de programas informáticos corresponden a la cuenta denominada <i>aplicaciones informáticas</i>.</p>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

2.2. Expliqueu els diferents tipus d'anàlisi comptable. Comenteu la finalitat de cadascun. [0,6 punts]

2.2. Explique los diferentes tipos de análisis contable. Comente la finalidad de cada uno de ellos. [0,6 puntos]

2.3. Definiu els termes següents: [0,4 punts: 0,1 punts per cada apartat]

2.3. Defina los siguientes términos: [0,4 puntos: 0,1 puntos por cada apartado]

a) *Comptes anuals.*

a) *Cuentas anuales.*

b) *Amortització de l'immobilitzat.*

b) *Amortización del inmovilizado.*

c) *Assentament.*

c) *Asiento.*

d) *Deutors.*

d) *Deudores.*

Exercici 3 [2 punts en total]

Un empresari vol invertir els 20.000 € de què disposa amb la intenció d'aconseguir el millor rendiment per als seus diners. Li han presentat l'opció de triar entre dos projectes d'inversió (anomenats Carolina i Marisol), que implicarien els pagaments i cobraments al llarg dels tres anys de durada del projecte que es recullen en la taula següent (quantitats expressades en euros):

<i>Projecte Carolina</i>			
	<i>Any 1</i>	<i>Any 2</i>	<i>Any 3</i>
Cobraments	30.000	40.000	50.000
Pagaments	25.000	34.000	40.000

<i>Projecte Marisol</i>			
	<i>Any 1</i>	<i>Any 2</i>	<i>Any 3</i>
Cobraments	40.000	30.000	30.000
Pagaments	30.000	25.000	23.000

Ejercicio 3 [2 puntos en total]

Un empresario quiere invertir los 20.000€ de los que dispone con la intención de conseguir el mejor rendimiento para su dinero. Le han presentado la opción de elegir entre dos proyectos de inversión (denominados Carolina y Marisol), que implicarían los pagos y cobros a lo largo de los tres años de duración del proyecto que se recogen en la siguiente tabla (cantidades expresadas en euros):

<i>Proyecto Carolina</i>			
	<i>Año 1</i>	<i>Año 2</i>	<i>Año 3</i>
Cobros	30.000	40.000	50.000
Pagos	25.000	34.000	40.000

<i>Proyecto Marisol</i>			
	<i>Año 1</i>	<i>Año 2</i>	<i>Año 3</i>
Cobros	40.000	30.000	30.000
Pagos	30.000	25.000	23.000

- 3.1.** Tenint en compte que el cost del capital és del 5 %, trieu el projecte més recomanable segons el criteri del valor actual net (VAN) i justifiqueu la resposta. Si el projecte triat segons aquest criteri fos inviable des del punt de vista tècnic, seria recomanable escollir l'altre? [0,5 punts]
- 3.1.** Teniendo en cuenta que el coste del capital es del 5 %, elija el proyecto más recomendable según el criterio del valor actual neto (VAN) y justifique la respuesta. Si el proyecto elegido según este criterio fuera inviable desde el punto de vista técnico, ¿sería recomendable escoger el otro? [0,5 puntos]

3.2. Trieu el projecte més recomanable segons el criteri del termini de recuperació (*payback*). Justifiqueu la resposta. [0,5 punts]

3.2. Escoja el proyecto más recomendable según el criterio del plazo de recuperación (*payback*). Justifique su respuesta. [0,5 puntos]

3.3. Per a un tercer projecte, anomenat Alexandra, es preveuen els mateixos cobraments i pagaments al llarg dels tres anys de durada que per al projecte Carolina. Quin hauria de ser el desemborsament inicial de la inversió perquè la taxa interna de rendibilitat (TIR) fos del 15 %? [0,5 punts]

3.3. Para un tercer proyecto, denominado Alexandra, se prevén los mismos cobros y pagos a lo largo de los tres años de duración que para el proyecto Carolina. ¿Cuál debería ser el desembolso inicial de la inversión para que la tasa interna de rentabilidad (TIR) fuera del 15 %? [0,5 puntos]

- 3.4.** Què és el *finançament intern* (o *autofinançament*)? Indiqueu-ne els diferents tipus i definiu-los breument. [0,5 punts]
- 3.4.** ¿Qué es la *financiación interna* (o *autofinanciación*)? Indique sus diferentes tipos y defínalos brevemente. [0,5 puntos]

Exercici 4 [2 punts en total]

Ejercicio 4 [2 puntos en total]

- 4.1.** La Magda Riera és una treballadora autònoma que es dedica a la reparació d'aparells d'aire condicionat a domicili. La Magda estima que, a causa de la seva activitat professional, ha de suportar uns costos fixos de 1.800 euros mensuals, i que per cada hora facturada de reparació assumirà un cost variable mitjà de 10 euros. A canvi, cobrarà als clients 40 euros per cada hora de feina.
- 4.1.** Magda Riera es una trabajadora autónoma que se dedica a la reparación de aparatos de aire acondicionado a domicilio. Magda estima que, debido a su actividad profesional, debe soportar unos costes fijos de 1.800 euros mensuales, y que por cada hora facturada de reparación asumirá un coste variable medio de 10 euros. A cambio, cobrará a los clientes 40 euros por cada hora de trabajo.
- a)** Quantes hores de feina ha de facturar mensualment per a cobrir totes les despeses? [0,25 punts]
- a)** ¿Cuántas horas de trabajo debe facturar mensualmente para cubrir todos los gastos? [0,25 puntos]

- b)** Quin seria el resultat econòmic que s'obtindria si en un mes facturés 50 hores?
[0,25 punts]
- b)** ¿Cuál sería el resultado económico que se obtendría si en un mes facturase 50 horas?
[0,25 puntos]
- c)** Pensant en el futur professional, la Magda es planteja adquirir una màquina nova, que té un cost de 7.500 euros, que afegiria a les eines de què ja disposa. Quantes hores de feina haurà de facturar anualment, si vol amortitzar-la en un any, per a arribar al punt mort? [0,25 punts]
- c)** Pensando en el futuro profesional, Magda se plantea adquirir una nueva máquina, que tiene un coste de 7.500 euros, que añadiría a las herramientas de las que ya dispone. ¿Cuántas horas de trabajo tendrá que facturar anualmente, si quiere amortizarla en un año, a fin de alcanzar el punto muerto? [0,25 puntos]
- d)** Si apuja el preu del servei al client fins a 50 euros per hora (tenint en compte que disposarà de la màquina nova, que és més eficient), quin serà el benefici anual si aconsegueix facturar 1.000 hores en un any? [0,25 punts]
- d)** Si sube el precio del servicio al cliente hasta 50 euros por hora (teniendo en cuenta que dispondrá de la máquina nueva, que es más eficiente), ¿cuál será el beneficio anual si consigue facturar 1.000 horas en un año? [0,25 puntos]

4.2. La cosina de la Magda té una empresa de disseny, producció, distribució i venda de sabates per a joves, i ofereix els seus productes a un preu excel·lent. S'està plantejant llançar una campanya publicitària, però abans vol fer una anàlisi comercial per a valorar els punts forts i febles del negoci. Classifiqueu convenientment els factors següents relatius a l'empresa de la cosina de la Magda, mitjançant una anàlisi DAFO. [1 punt]

- Li falta exclusivitat.
- Hi ha la possibilitat d'aconseguir clients nous a través del canal de venda en línia.
- Hi ha rumors de possibles pujades de l'IVA en el futur.
- La tecnologia de producció té una productivitat elevada.
- Té poca visibilitat, ja que no fa publicitat.
- És líder nacional en l'àmbit de la distribució al detall de sabates de dona.
- Ha entrat un nou competidor en el mercat del calçat esportiu per al mateix segment de mercat.
- Els clients de mitjana edat comencen a acceptar els seus productes.
- El personal de l'empresa és molt competent i eficient.
- L'empresa està molt ben organitzada i gestionada per part de la direcció.

4.2. La prima de Magda tiene una empresa de diseño, producción, distribución y venta de zapatos para jóvenes, y ofrece sus productos a un precio excelente. Está planteándose lanzar una campaña publicitaria, pero antes quiere hacer un análisis comercial para valorar los puntos fuertes y débiles de su negocio. Clasifique convenientemente los siguientes factores relativos a la empresa de la prima de Magda, mediante un análisis DAFO. [1 punto]

- Le falta exclusividad.
- Existe la posibilidad de conseguir nuevos clientes a través del canal de venta en línea.
- Hay rumores de posibles subidas del IVA en el futuro.
- La tecnología de producción tiene una elevada productividad.
- Tiene poca visibilidad, ya que no hace publicidad.
- Es líder nacional en el ámbito de la distribución minorista de zapatos de mujer.
- Ha entrado un nuevo competidor en el mercado del calzado deportivo para el mismo segmento de mercado.
- Los clientes de mediana edad empiezan a aceptar sus productos.
- El personal de la empresa es muy competente y eficiente.
- La empresa está muy bien organizada y gestionada por parte de la dirección.

Exercici 5 [2 punts en total]

Llegiu el text següent i responeu a les qüestions que hi ha a continuació.

Per què Amazon ha decidit de crear més de dos mil llocs de treball a Catalunya?

L'empresa americana veu avantatges estratègics i de mercat que converteixen Catalunya, i especialment Barcelona, en un enclavament ideal per a ampliar la seva logística

En pocs mesos, la multinacional Amazon ha anunciat quatre inversions milionàries a Catalunya amb què preveu crear, aproximadament, 2.300 llocs de treball. No serà de cop sinó durant els tres anys vinents, que és el temps que cal perquè aquestes quatre infraestructures arribin al seu rendiment màxim. L'última inversió que ha anunciat Amazon en territori català, i segurament la més important, és el nucli de suport de vendes del sud d'Europa. Barcelona s'ha imposat a altres ciutats de França, Itàlia i Espanya —Amazon no vol dir quines— per a acollir aquest centre multilingüe que prestarà ajut a les empreses petites dels estats francès, italià i espanyol que venen productes mitjançant Amazon Marketplace. Donarà feina a cinc-centes persones.

Per què es produeix aquest degoteig d'inversions a Catalunya del gegant del comerç? Segons explica Adam Sedó, director de comunicació d'Amazon a l'Estat espanyol, l'aposta per Catalunya i Barcelona és decidida i a llarg termini. La capital catalana reuneix una sèrie de condicionants que han permès aquesta injecció econòmica. El primer és, evidentment, la situació estratègica: la localització del Principat és ideal perquè es tracta d'una porta d'entrada al mercat ibèric i també al sud d'Europa.

«També, perquè cada vegada tenim més clients a Catalunya, i això vol dir que, com més a prop puguem emmagatzemar els productes, més ràpid els podem enviar als clients», explica Sedó. Segons les dades de la companyia, cada vegada hi ha més pimes catalanes que fan servir Amazon com a canal de venda. De fet, el 21 % de les pimes de l'Estat espanyol que venen productes per mitjà de la plataforma són catalanes. I aquesta xifra és quatre punts superior al pes percentual del PIB català sobre l'espanyol. «Això ens ha fet deduir que el teixit de la petita i mitjana empresa de Catalunya està més avançat en el procés de digitalització que el de l'Estat espanyol. Aquest és un aspecte molt important a l'hora de decidir on ubicuem un centre que no només donarà suport a les empreses catalanes, sinó també a les d'Europa», afegeix Sedó.

Encara que el 2016 Amazon va ser la novena empresa que més diners va cotitzar a la borsa, aquesta companyia nascuda a Seattle es troba en ple procés d'expansió per a acabar de teixir una de les xarxes logístiques més avançades del món. I, per això, és necessari de reclutar personal preparat: «Contractem moltes persones procedents del sistema universitari català. Al final, a Catalunya hi trobem talent amb un perfil molt internacional. Aquest també ha estat un factor que ha jugat molt a favor de la decisió que vam prendre d'ubicar a Barcelona aquest centre de suport.»

Adaptació d'un text publicat a *Vilaweb* [en línia] (11 març 2017)

Ejercicio 5 [2 puntos en total]

Lea el siguiente texto y responda a las cuestiones que hay a continuación.

¿Por qué Amazon ha decidido crear más de dos mil puestos de trabajo en Catalunya?

La empresa americana ve ventajas estratégicas y de mercado que convierten Catalunya, y especialmente Barcelona, en un enclave ideal para ampliar su logística

En pocos meses, la multinacional Amazon ha anunciado cuatro inversiones millonarias en Catalunya con las que prevé crear, aproximadamente, 2.300 puestos de trabajo. No será de golpe sino durante los próximos tres años, que es el tiempo que se necesita para que estas cuatro infraestructuras alcancen su máximo rendimiento. La última inversión que ha anunciado Amazon en territorio catalán, y seguramente la más importante, es el núcleo de apoyo de ventas del sur de Europa. Barcelona se ha impuesto a otras ciudades de Francia, Italia y España —Amazon no especifica cuáles— para acoger este centro multilingüe que prestará ayuda a las pequeñas empresas de los estados francés, italiano y español que venden productos mediante Amazon Marketplace. Empleará a quinientas personas.

¿Por qué se produce este goteo de inversiones en Catalunya del gigante del comercio? Según explica Adam Sedó, director de comunicación de Amazon en España, la apuesta por Catalunya y Barcelona es decidida y a largo plazo. La capital catalana reúne una serie de condicionantes que han permitido esta inyección económica. El primero es, evidentemente, la situación estratégica: la localización del Principado es ideal porque se trata de una puerta de entrada al mercado ibérico y también al sur de Europa.

«También, porque cada vez tenemos más clientes en Catalunya, y eso quiere decir que, cuanto más cerca podamos almacenar los productos, más rápido podremos enviarlos a los clientes», explica Sedó. Según los datos de la compañía, cada vez hay más pymes catalanas que utilizan Amazon como canal de venta. De hecho, el 21 % de las pymes de España que venden productos por medio de la plataforma son catalanas. Y esta cifra es cuatro puntos superior al peso porcentual del PIB catalán sobre el español. «Eso nos ha hecho deducir que el tejido de la pequeña y mediana empresa de Catalunya está más avanzado en el proceso de digitalización que el del Estado español. Este es un aspecto muy importante a la hora de decidir dónde ubicamos un centro que no solo dará apoyo a las empresas catalanas, sino también a las de Europa», añade Sedó.

Aunque en el 2016 Amazon fue la novena empresa que más dinero cotizó en la bolsa, esta compañía nacida en Seattle se encuentra en pleno proceso de expansión para terminar de tejer una de las redes

logísticas más avanzadas del mundo. Y, por eso, es necesario reclutar personal preparado: «Contratamos muchas personas procedentes del sistema universitario catalán. Al final, en Catalunya encontramos talento con un perfil muy internacional. Este también ha sido un factor que ha jugado mucho en favor de la decisión que tomamos de ubicar en Barcelona este centro de apoyo».

Traducción realizada a partir de un texto publicado en *Vilaweb* [en línea] (11 marzo 2017)

5.1. Què és una pime? [0,25 punts]

5.1. ¿Qué es una pyme? [0,25 puntos]

5.2. Quins dels factors que cal tenir en compte a l'hora de localitzar una empresa es comenten en el text? [0,5 punts]

5.2. ¿Cuáles de los factores a tener en cuenta a la hora de localizar una empresa se comentan en el texto? [0,5 puntos]

5.3. Què és la *deslocalització d'empreses*? És el cas de la companyia Amazon a Catalunya? [0,5 punts]

5.3. ¿Qué es la *deslocalización de empresas*? ¿Es el caso de la compañía Amazon en Catalunya? [0,5 puntos]

- 5.4.** Esmenteu les diferències entre les estratègies multidomèstica, global i transnacional. Quin tipus d'estratègia són? [0,75 punts]
- 5.4.** Mencione las diferencias entre las estrategias multidoméstica, global y transnacional. ¿Qué tipo de estrategia son? [0,75 puntos]

Exercici 6 [2 punts en total]

Trieu la resposta correcta per a cadascuna de les qüestions següents. No cal que les justifiqueu.

[Cada resposta correcta val 0,25 punts. Per cada resposta errònia es descomptaran 0,1 punts. Per les preguntes no contestades no hi haurà cap descompte.]

- 6.1.** Com s'anomena el quocient entre el benefici net i el patrimoni net?
- a) *Rendibilitat econòmica.*
 - b) *Rendibilitat de l'actiu.*
 - c) *Rendibilitat financera.*
 - d) Totes les respostes anteriors són incorrectes.
- 6.2.** En un balanç de situació, on se situa el compte «Hisenda pública, deutora per diversos conceptes»?
- a) A l'actiu no corrent.
 - b) Al passiu corrent.
 - c) Al realitzable.
 - d) Totes les respostes anteriors són incorrectes.
- 6.3.** Com s'anomena el valor d'un actiu al final de la vida d'una inversió?
- a) *Valor residual.*
 - b) *Flux de caixa net.*
 - c) *Desemborsament final.*
 - d) Totes les respostes anteriors són incorrectes.
- 6.4.** Quina de les fonts de finançament següents és pròpia?
- a) Descompte d'efectes.
 - b) Lísing.
 - c) Pòlissa de crèdit.
 - d) Reserves.
- 6.5.** Què hem de fer si volem reduir el valor del punt mort (o llindar de rendibilitat) d'una empresa?
- a) Reduir els costos fixos.
 - b) Incrementar els costos variables.
 - c) Reduir el preu del producte.
 - d) Totes les respostes anteriors són incorrectes.
- 6.6.** El volum de vendes d'una empresa està per damunt del llindar de rendibilitat quan
- a) el cost variable unitari és més gran que el preu.
 - b) els costos totals són inferiors als ingressos totals.
 - c) l'empresa té pèrdues.
 - d) el cost fix és més alt que el cost variable.
- 6.7.** En termes d'una anàlisi DAFO, el fet que el clima de treball entre els treballadors d'una companyia no sigui satisfactori representa
- a) una amenaça.
 - b) una debilitat.
 - c) una oportunitat.
 - d) una fortalesa.

- 6.8.** A l'hora de constituir una societat anònima,
- a)** les aportacions dels socis han de ser necessàriament en forma de diners.
 - b)** cal desemborsar necessàriament tot el capital.
 - c)** cal inscriure-la en el Registre Civil.
 - d)** cal inscriure-la en el Registre Mercantil.

Ejercicio 6 [2 puntos en total]

Escoja la respuesta correcta para cada una de las siguientes cuestiones. No es necesario que las justifique.

[Cada respuesta correcta vale 0,25 puntos. Por cada respuesta errónea se descontarán 0,1 puntos. Por las preguntas no contestadas no se aplicará ningún descuento.]

- 6.1.** ¿Cómo se denomina el cociente entre el beneficio neto y el patrimonio neto?
- a)** *Rentabilidad económica.*
 - b)** *Rentabilidad del activo.*
 - c)** *Rentabilidad financiera.*
 - d)** Todas las respuestas anteriores son incorrectas.
- 6.2.** En un balance de situación, ¿dónde se sitúa la cuenta «Hacienda pública, deudora por diversos conceptos»?
- a)** En el activo no corriente.
 - b)** En el pasivo corriente.
 - c)** En el realizable.
 - d)** Todas las respuestas anteriores son incorrectas.
- 6.3.** ¿Cómo se denomina el valor de un activo al final de la vida de una inversión?
- a)** *Valor residual.*
 - b)** *Flujo de caja neto.*
 - c)** *Desembolso final.*
 - d)** Todas las respuestas anteriores son incorrectas.
- 6.4.** ¿Cuál de las siguientes fuentes de financiación es propia?
- a)** Descuento de efectos.
 - b)** *Leasing.*
 - c)** Póliza de crédito.
 - d)** Reservas.
- 6.5.** ¿Qué debe hacerse si quiere reducirse el valor del punto muerto (o umbral de rentabilidad) de una empresa?
- a)** Reducir los costes fijos.
 - b)** Incrementar los costes variables.
 - c)** Reducir el precio del producto.
 - d)** Todas las respuestas anteriores son incorrectas.
- 6.6.** El volumen de ventas de una empresa está por encima del umbral de rentabilidad cuando
- a)** el coste variable unitario es mayor que el precio.
 - b)** los costes totales son inferiores a los ingresos totales.
 - c)** la empresa tiene pérdidas.
 - d)** el coste fijo es más alto que el coste variable.
- 6.7.** En términos de un análisis DAFO, el hecho de que el clima de trabajo entre los trabajadores de una compañía no sea satisfactorio representa
- a)** una amenaza.
 - b)** una debilidad.
 - c)** una oportunidad.
 - d)** una fortaleza.

- 6.8.** A la hora de constituir una sociedad anónima,
- a)** las aportaciones de los socios deben ser necesariamente en forma de dinero.
 - b)** hay que desembolsar necesariamente todo el capital.
 - c)** hay que inscribirla en el Registro Civil.
 - d)** hay que inscribirla en el Registro Mercantil.

TR	Observacions:
Qualificació:	Etiqueta del revisor/a

Etiqueta de l'alumne/a

[Etiqueta de l'alumne/a]



Institut
d'Estudis
Catalans