



SÈRIE 3

Exercici 1

[2,5 punts en total]

1.1

[1 punt]

	Import (milions d'euros)
PÈRDUES I GUANYS	
+Ingressos d'explotació	280
Import net de la xifra de negocis	280
-Despeses d'explotació	169
Despeses de personal	85
Proveïments (Compres +/- variació d'existències comercials i matèries primeres)	84
RESULTAT D'EXPLOTACIÓ	111
= RESULTAT ABANS D'INTERESSOS I IMPOSTOS (BAII)	111
= RESULTAT ABANS D'INTERESSOS I IMPOSTOS (BAII)	111
+Ingressos financers	10
- Despeses financeres	2
RESULTAT FINANCER	8
= RESULTAT ABANS D'IMPOSTOS (BAI)	119
= RESULTAT ABANS D'IMPOSTOS (BAI)	119
- Impost sobre beneficis	29,75
= RESULTAT NET (BN)	89,25

Proves d'accés a la Universitat per a més grans de 25 anys 2023. Criteris d'avaluació

1.2

[1,1 punts]

BALANÇ DE SITUACIÓ a 31/12/2020						
ACTIU				PATRIMONI NET I PASSIU		
(estructura econòmica o capital en funcionament)	Import en milions d'euros	Import en milions d'euros	Import en milions d'euros	(Estructura financera o capital financer)	Import en milions d'euros	Import en milions d'euros
ACTIU NO CORRENT			244	PATRIMONI NET		231,8
Immobilitzat intangible*		25		Capital/capital social	122,55	
Concessions administratives, propietat industrial i drets de traspàs	5			Reserves	20	
Aplicacions informàtiques	20			Resultat de l'exercici	89,25	
Immobilitzat material*		119				
Terrenys i bens naturals	100			PASSIU NO CORRENT		15
Maquinària	12			Proveïdors d'immobilitzat a llarg termini	15	
Mobiliari	7					
Inversions immobiliàries		100				
Inversions en construccions	100					
ACTIU CORRENT			42	PASSIU CORRENT		39,2
Existències		18		Proveïdors	2,5	
Comercials	5			Creditors per prestació de serveis	8,5	
Matèries primeres	6			Proveïdors d'immobilitzat a curt termini	10	
Productes acabats	7			Hisenda Pública, creditora per conceptes fiscals	3,2	
Realitzable		12		Organismes de la Seguretat Social creditors	15	
Clients	2					
Deutors	8,5					
Hisenda pública, deutora per diversos conceptes	1,5					
Disponible		12				
Bancs i institucions de crèdit	12					
Total Actiu			286	Total Patrimoni Net i Passiu		286
* Els comptes d'Immobilitzat es presentaran pel seu valor net comptable (cost d'adquisició o cost de producció menys amortització acumulada)						



Proves d'accés a la Universitat per a més grans de 25 anys 2023. Criteris d'avaluació

1.3

[0,4 punts].

Càlcul:

FONS DE MANIOBRA:

Actiu corrent - Passiu Corrent	$42 - 39,2 = 2,8 \text{ M€}$
Actiu corrent	42 M€
Passiu corrent	39,2 M€

Interpretació:

En aquest cas, on el $FM \geq 0$, és a dir, positiu, determina que aquesta empresa està en equilibri financer. El fons de maniobra és una garantia per a l'estabilitat de l'empresa ja que des del punt de vista de finançament, és aquella part de l'actiu corrent que es finança amb recursos permanents. En general el Fons de Maniobra ha de ser positiu ja que sinó, l'actiu no corrent estaria finançat amb exigible a c/t i es podria arribar a una suspensió de pagaments.

El fons de maniobra d'aquesta empresa és positiu: 2,8 M€, segueix el criteri general de que el fons de maniobra hauria de ser positiu. Significa que hi ha una part de l'actiu corrent (42 M€) està finançat amb recursos permanents o a llarg termini (Patrimoni net i passiu no corrent). És un primer indicador de solvència. En aquest cas, l'empresa té capacitat per pagar els seus deutes a curt termini (passiu corrent de 39,2 M€) amb els actius que té a curt termini (actiu corrent de 42 M€).



Exercici 2

[2,5 punts en total]

2.1.

[0,75 punts].

LA RÀTIO D'ENDEUTAMENT

Aquesta ràtio serveix per comprovar la qualitat de finançament de l'empresa, és a dir, la seva dependència respecte de l'endeutament o el finançament extern. L'empresa presenta més dependència del finançament com més alt sigui el valor.

El valor orientatiu aconsellat per aquesta ràtio hauria de ser entre 0,4 i 0,6.

Hi ha llibres de text que situen el valor aconsellat entre 0,2 i 0,8.

Qualsevol opció de les esmentades és bona.

Ràtio d'endeutament= Deutes/Total patrimoni net i passiu

Deutes= Passiu corrent + Passiu no corrent

INTERPRETACIÓ DE L'EVOLUCIÓ D'AQUESTA RÀTIO:

El valor òptim se situa entre 0,2 i 0,8. Si és superior al 0,6 el volum dels deutes és excessiu i l'empresa està perdent autonomia financera davant de tercers, o dit d'altra manera, es podria interpretar que s'està descapitalitzant. Per tant, analitzant els valors de l'enunciat els dos primers anys aquesta empresa té un volum de deute excessiu i és el tercer any quan millora la seva situació.



Proves d'accés a la Universitat per a més grans de 25 anys 2023. Criteris d'avaluació

2.2.

[0,75 punts].

LA RÀTIO DE SOLVÈNCIA O GARANTIA

SOLVÈNCIA (o garantia) = Actiu / Deutes*

***Passiu corrent + Passiu no corrent**

El valor orientatiu proposat ha de ser superior a 1 i pròxim a 2. A mesura que aquesta ràtio s'aproximi a 1 l'empresa pot augmentar el seu risc de fallida. Per sota de 1 podríem dir que està en situació de fallida (fallida és el terme tècnic).

Hi ha llibres de text que situen el valor orientatiu entre 1,7 i 2.

Qualsevol opció de les esmentades és bona.

INTERPRETACIÓ DE L'EVOLUCIÓ D'AQUESTA RÀTIO:

El valor orientatiu proposat ha de ser superior a 1 i pròxim a 2. Per tant en el nostre exercici l'empresa a llarg dels exercicis va empitjorant el seu equilibri financer a llarg termini i es podria arribar a una situació de fallida.



2.3.

[1 punt: 0,25 punts per cada definició].

Capital social:

són les aportacions dels socis en constituir-se la societat i en les posteriors ampliacions de capital que es puguin produir.

Reserves:

Bàsic->són els beneficis no distribuïts per l'empresa.

Complementari->Poden ser de diferents tipus: legals, estatutàries i voluntàries.

Complementari->Les reserves permeten a l'empresa dur a terme noves inversions i, per tant, n'afavoreixen el creixement.

Crèdit comercial:

Bàsic->és el finançament automàtic que aconsegueix l'empresa quan deixa a deure les compres que fa als proveïdors.

Complementari->L'empresa pot treballar amb els diversos materials i subministraments adquirits, la qual cosa implica un finançament per a l'empresa durant el temps que triga en pagar les factures dels proveïdors.

Préstec a curt termini:

l'empresa demana diners a una entitat financera per cobrir les seves necessitats a curt termini. Passat un cert temps (inferior a dotze mesos), l'empresa haurà de tornar l'import que li van deixar més els interessos pactats.



Proves d'accés a la Universitat per a més grans de 25 anys 2023. Criteris d'avaluació

Exercici 3

[2,5 punts en total]

3.1.

[1 punt]

El criteri de selecció, al prioritzar l'empresa el temps de recuperació de la inversió realitzada, és el del **termini de recuperació o *payback***.

Projecte A:

Desemborsament inicial: 5.000

Primer any: 2.000 euros

Segon any ha recuperat: $2.000 + 2.000 = 4.000$ euros.

Tercer any: necessito 1.000 euros.

Regla de tres:

2.00012 mesos

1.000.....X

$X = 12.000/2.000 = 6$

Per tant, recuperarà tota la inversió amb **2 anys i 6 mesos**.

Projecte B:

Desemborsament inicial: 5.000

Primer any: 500 euros

Segon any: $500 + 1.500 = 2.000$ euros.

Tercer any: $2.000 + 2.000 = 4.000$

Quart any: necessito 1.000

Regla de tres:

4.00012 mesos

1.000.....X

$X = 12.000/4.000 = 3$

Per tant, recuperarà tota la inversió amb **3 anys i 3 mesos**.



QUÍN ÉS EL MILLOR PROJECTE?

El *payback* o termini de recuperació és un criteri per avaluar inversions que es defineix com el període de temps requerit per recuperar el capital inicial d'una inversió. És un mètode estàtic per a l'avaluació d'inversions.

Lògicament serà preferible una inversió en on el termini de recuperació sigui menor. L'empresa, d'acord amb el menor termini de recuperació o mètode del *Payback* optarà pel **projecte A**.

3.2.

[1 punt].

Segons el Valor Actual Net (VAN) per als dos projectes:

Projecte A:

$$\text{VAN} = -5.000 + 2.000 / (1+0.04) + 2.000 / (1+0.04)^2 + 2.000 / (1+0.04)^3 + 2.000 / (1+0.04)^4 + 0 / (1+0.04)^5 = \mathbf{2.259,79\text{€}}$$

Projecte B:

$$\text{VAN} = -5.000 + 500 / (1+0.04) + 1.500 / (1+0.04)^2 + 2.000 / (1+0.04)^3 + 4.000 / (1+0.04)^4 + 8.000 / (1+0.04)^5 = \mathbf{8.640,23\text{€}}$$

ELECCIÓ DE LA INVERSIÓ MÉS INTERESSANT:

El inversor, d'acord amb el criteri del VAN **primer es durà a terme el projecte B, després el A**. En els dos projectes el VAN és positiu. Això significa que no sols es recuperen els desemborsaments inicials sinó que s'obtenen beneficis en els tres projectes.



3.3.

[0,5 punts].

El VAN és un criteri financer que és basat amb la distribució temporal dels desemborsaments, al moment que s'obté el flux de caixa.

En canvi, el *PAYBACK* és criteri estimatiu, no financer, que es basa amb el temps que passa per recuperar el desemborsament inicial de la inversió.

En aquest cas, segons el *payback*, el projecte A seria el millor ja que la inversió inicial és recupera abans, però, segons el VAN, el millor és el projecte B ja que permet obtenir més beneficis.

El criteri del *payback* és un mètode de selecció d'inversions estàtic, enfront del VAN que és dinàmic. Sembla més adequat el VAN ja que té en compte el diferent valor de diners al llarg de el temps, a més que considera els fluxos nets de caixa posteriors a la recuperació del desemborsament inicial, no així el *payback*. **Per tant, en cas de discrepàncies ens quedàrem amb el projecte B.**



Proves d'accés a la Universitat per a més grans de 25 anys 2023. Criteris d'avaluació

Exercici 4

[2,5 punts en total]

4.1.

[1 punt].

Procés d'internacionalització, és l'obertura d'una empresa als mercats internacionals, és a dir, les operacions que du a terme una empresa per vincular-se amb els mercats internacionals.

Les diferents estratègies d'internacionalització són: Multidomèstica, Global i Transnacional.

- Multidomèstica, és quan l'empresa descentralitza la seva organització en cada país on qual opera.
- Global, tracta d'obtenir un avantatge competitiu centralitzant els recursos globals per tots els països on opera i tota l'administració és realitza a partir del país d'origen.
- Transnacional, elimina barreres geogràfiques i utilitza les estratègies de producció i venda sense tenir en compte d'on procedeixen. Els centres dels diferents països on opera l'empresa aporten noves idees i productes per ser explotats globalment.

4.2.

[1,5 punts].

PIME

Les microempreses són les empreses que tenen menys de 10 treballadors. Les petites empreses tenen menys de 50 treballadors (i, per tant, inclouen les microempreses), i les empreses mitjanes són aquelles que tenen entre 50 i 250 treballadors. Per tant, les Pimes (petites i mitjanes empreses) són les em-preses que tenen menys de 250 treballadors.



Multinacional

Les multinacionals són empreses que tenen una empresa matriu (normalment en el país d'origen de l'empresa) i diverses empreses filials que operen a altres països. L'empresa matriu gestiona les seves filials. Una empresa multinacional, però, és simplement aquella que opera en dos o més països.

CARACTERÍSTIQUES DE LES PIMES:

- Poca formació empresarial.
- Poca capacitat financera.
- Qualificació i formació tècnica del personal i obsolescència tecnològica.
- Organització flexible.
- Integració del personal.
- Desenvolupament en mercats intersticials.
- Creadores d'ocupació.

Nota: poden haver-hi més característiques per tant si tenen lògica les donarem per bones.

Només se'n demanen 4.

CARACTERÍSTIQUES DE LES MULTINACIONALS:

- Resultats del conjunt de les empreses.
- Tecnologia punta.
- Distribució de funcions.
- Economia d'escala.
- Dimensió.
- Capital social.

Nota: poden haver-hi més característiques per tant si tenen lògica les donarem per bones.

Només se'n demanen 4.



Proves d'accés a la Universitat per a més grans de 25 anys 2023. Criteris d'avaluació

Exercici 5

[2,5 punts en total]

5.1.

[1,5 punts].

Anàlisi de l'empresa	
Debilitats	Fortaleses
a)	c)
e)	h)
	j)
Anàlisi de l'entorn	
Amenaces	Oportunitats
b)	d)
i)	f)
	g)

Nota: cada frase només pot anar a una casella de la matriu DAFO.

5.2.

[1 punt].

La suma de costos fixos mensuals és:

$$CF = 1.000 + 100 + 150 + 2.000 = 3.250 \text{ euros /mensuals.}$$

Formula del punts mort o llindar de rendibilitat:

$$Q = \text{COSTOS FIXOS TOTALS} / (\text{PREU DE VENDA UNITARI} - \text{COST VARIABLE UNITARI})$$



Proves d'accés a la Universitat per a més grans de 25 anys 2023. Criteris d'avaluació

Aplicació de la formula:

$$Q = 3.250 / (450 - 200) = 3.250 / 250 = \mathbf{13 \text{ serveis al mes.}}$$

Explicació del resultat obtingut:

El punt mort ens indica la quantitat de serveis a clients que hem de fer per assolir el llindar de rendibilitat, és a dir, que els ingressos siguin iguals a les despeses. A partir d'aquesta xifra, començarem a tenir beneficis.

Venent mensualment 13 serveis tindríem els costos coberts, és a dir, cada unitat venuda de més a partir de 13 serveis ja començaria a generar beneficis.

Exercici 6

[2,5 punts en total]

6.1. Resposta correcta: d)

6.2. Resposta correcta: d)

6.3. Resposta correcta: a)

6.4. Resposta correcta: d)

6.5. Resposta correcta: a)